



WYGERS

“Un equipo de eSports y entretenimiento de barrio”

Fecha actualización: 1 de Junio 2020

PERFIL INVERSIÓN

SECTOR: eSports
SCORING: 73/100
RIESGO/OPORT: Dinámico
PRE-MONEY: € 1.980.000
IMPORTE RONDA: € 500.000
EQUITY OFRECIDO: 20,16 %
INCENTIVO FISCAL: Si

EQUIPO CLAVE

El equipo directivo está formado por 4 profesionales con un perfil multidisciplinar:

- Ignacio Tena – CEO.
- Guillermo Ruipérez – Project Manager.
- Alejandro Suárez – Sports Director.
- Ramsés Sánchez – General Manager.

MODELO DE NEGOCIO

Wygers ha desarrollado un modelo de negocio basado en la consecución de acuerdos que “*sponsoricen*” un *Build Up* en torno a un club de eSports. Tras la consolidación deportiva y competitiva se busca el crecimiento y fidelización de la *fan base* lo cual le permitirá generar *engagement*. Sus vías de monetización son las siguientes: sponsorships (B2B), venta de merchandising (B2C), talent & academies (B2B-B2C), broadcasting y streaming (B2B-B2C), premios (B2B) y en un futuro venta de bases de datos bien segmentadas (B2B)

SCORING



¿QUÉ ES WYGERS?

Wygers es un club de eSports con 5 equipos profesionales que compiten en ligas de primer nivel nacional, pero con una clara visión y vocación internacional. Estamos ante un club que promueve el entretenimiento digital y la creación de contenidos a través de Redes Sociales y plataformas de *streaming*. El objetivo es ofrecer a los seguidores del club contenido de calidad y valores con los que sentirse identificados y vinculados. A los patrocinadores se les ofrece un servicio de calidad, en la que puedan sentir que su gasto en marketing está correctamente gestionado.

Wygers cuenta con un **acuerdo estratégico** con **FCB&Fire** (Agencia de *advertising & entertainment*), disponiendo todos los recursos materiales y humanos óptimos para la generación de contenidos, así como del nuevo concepto de “*gaming office*”.

Wygers cuenta con partnerships en el área Corporate Finance (Fellow Funders) y Data Intelligence (Inspide).

¿POR QUÉ INVERTIR?

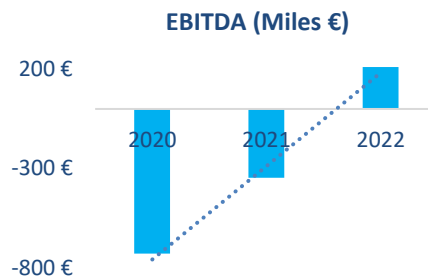
- Sector en pleno **crecimiento**.
- Estructura compuesta por más de **40 profesionales** y licencias en diversas competiciones.
- Gran **potencial** de revalorización. Los múltiplos pagados en el sector son muy elevados.
- Distribución de los derechos **televisivos** entre los diferentes clubes participantes en un futuro cercano, lo que supondrá una fuente de ingresos adicional.
- Sector **poco profesionalizado**, con barreras de entrada tanto en la consecución de licencias, como en la gestión deportiva y empresarial.
- Ya ha comenzado su **expansión internacional** en LATAM.
- Potencial incorporación de **patrocinios** de marcas internacionales.
- **Centralización** de la gestión deportiva y marketing.
- Club que realiza acciones financieras enfocadas al **crecimiento** y la fidelización.
- **Diferenciación** en posicionamiento y gestión de contenidos.
- Acción **social** e interacción con el entorno.

PROYECCIONES FINANCIERAS

Pto equilibrio.: 2021

Facturación

Ingresos 2020 (E): > 220K€
Ingresos 2021 (E): > 858K€
Ingresos 2022 (E): > 1,63MM€



IMPORTANTE: Este documento puede sufrir modificaciones futuras